

Die Grossmann Uhren GmbH ist eine junge, unabhängige Uhrenmanufaktur, die sich der Handwerkskunst des Uhrmachers Moritz Grossman verpflichtet fühlt, der bereits im 19. Jahrhundert maßgeblich zur Entwicklung der Uhrmacherkunst in Glashütte beitrug. Als exklusive Uhrenmanufakturen im obersten Luxussegment steht die Grossmann Uhren GmbH für höchste Präzision, handwerkliche Exzellenz und technische Innovation. In der hauseigenen Manufaktur werden nahezu alle Komponenten der Uhrwerke selbst entwickelt, gefertigt, veredelt und montiert. Das Unternehmen vereint traditionelle Handarbeit mit modernster Technik und hat sich international einen Namen im Segment der Luxusuhren gemacht.

Wir suchen ab sofort einen

Vertriebsleiter international (m/w/d), Head of Sales

Ihre Aufgaben

- Weiterentwicklung und Umsetzung der globalen Vertriebsstrategie für die Schlüsselmärkte Europa, Naher Osten, Asien-Pazifik und Nordamerika
- Strategische Steuerung und kontinuierlicher Ausbau unseres internationalen Händlernetzwerks
- Definition von Umsatzzielen gemeinsam mit der Geschäftsführung
- Analyse Marktpotenziale und Ableitung konkreter Vertriebsmaßnahmen
- Entwicklung maßgeschneiderter Verkaufskonzepte für unseren autorisierten Fachhandel
- Repräsentation unserer Manufaktur auf Messen, Ausstellungen und Events im In- und Ausland
- Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams
- Enge Abstimmung mit Marketing, Produktion und After-Sales-Service

Das bringen Sie mit

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Luxussegment - idealerweise in der Uhrenbranche
- Erfahrung und/oder ausgeprägte Affinität für Marketing, die es ermöglicht die Sales-Marketing-Schnittstelle aktiv mitzugestalten
- Ausgeprägte Verhandlungsstärke und souveränes Auftreten
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und hohe Ergebnisorientierung
- Sensibilität für kulturelle Unterschiede in globalen Märkten
- Teamfähigkeit, Führungskompetenz und diplomatisches Geschick
- Englisch: verhandlungssicher, weitere Sprachen von Vorteil

Das erwartet Sie

- Direkte Berichtslinie zur Geschäftsführung und kurze Entscheidungswege
- Aktive Mitgestaltung der Marken- und Vertriebsentwicklung
- Attraktives Gehalt mit leistungsorientierter Provision
- ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld mit anspruchsvollen Aufgaben

Wenn Sie unsere Leidenschaft für die Herstellung von Luxusuhren teilen und Sie den Erfolg unserer Manufaktur aktiv mitgestalten wollen, würden wir Sie gern kennen lernen. Senden Sie Ihre Unterlagen bitte an unsere Personalabteilung, Frau Anke Passoke (bevorzugt per Mail an: anke.passoke@grossmann-uhren.com)